株式会社芦見屋

〒912-0016 福井県大野市友江 13-10
設　　立：1976年（昭和51年）9月
代 表 者：代表取締役　芦原 雅則
資 本 金：4,500万円
従業員数：532名（パート等含む）
就業時間：8時～17時45分
連 絡 先：0779-66-2456（担当者:杉若、芦原）
U　R　L：http://ashimiya.jp/

Search!!

こんなことをしている会社です

○奥越・嶺北を中心に“新鮮館”という名前で、食品スーパーマーケットを展開しています。新たにコメダ珈琲の営業に着手。

【営業店舗】
奥越地区：新鮮館かつやま、新鮮館三番通り、新鮮館こぶし通り、新鮮館大野インター、コメダ珈琲大野インター店
福井地区：新鮮館みのり、新鮮館つくし野、新鮮館大安寺、新鮮館灯明寺
坂井地区：新鮮館まるおか

ハニー新鮮館　三番通り

コメダ珈琲　大野インター店

ハニー新鮮館　つくし野

ハニー新鮮館　灯明寺

我が社のウリ！

商いを通じて地域社会に奉仕します！

「商いを通じて、地域社会に奉仕しよう」をモットーにお客さまの立場になって、味や価格に満足していただける商品を提供してまいりました。
お客さまのニーズに合ったさらなる美味しい商品を提供し、安定した流通の確保と盤石（ばんじゃく）な経営体質を作りながら、地域社会への貢献に努めています。

仕事を見てみよう!!

スーパーマーケットの仕事

スーパーマーケットは主に、生鮮部門とフロア部門から成り立っています。

生鮮部門

生鮮部門とは、青果・鮮魚・精肉・惣菜・ベーカリーといった生鮮食品を扱う部門です。これらの生鮮食品の製造、販売（発注）の業務を行っています。

フロア部門

フロア部門は、チェッカー業務と商品管理業務の2つに分けられます。

・チェッカー業務
レジでお客さまのお買い物商品のスキャンを行ったり、サービスカウンターでお客さまの対応を行ったりと、主に金銭管理業務をしています。

・商品管理業務
日配・食品・菓子・雑貨といった商品の発注や品出しなどの業務を行っています。

生鮮部門

商品管理業務

チェッカー業務

どんな仕事があるの？

製 造
○商品の製造やパック詰め
○値付け
○売場管理・数値管理

レジチェッカー
○商品の精算業務
○カウンター業務

事務（本社）
○データの集計
○電話対応、来客対応
○経理
○POPの作成

毎日新鮮。いつも出来立て。新鮮館

芦見屋本社

インタビュー 働く人

当社は、働きやすい環境整備をすすめています

芦原（あしはら）　亮人（あきひと）さん
［専務取締役］

当社は元気で明るい人材を求めています。
またこれから元気で明るくなりたい方も大歓迎です。食を通じてお客様を笑顔にすることを目指しながら、同時に働く私たちもたくさんの笑顔溢れる職場を目指しています。どうぞ一緒に笑顔溢れる会社を目指し働きませんか。

従業員の笑顔

ここで一句

入社式！笑顔で入社

入社して
結んだ絆永遠に

お客様と笑顔で会話！試食大会

お客様
素敵な笑顔ありがとう

コメダ珈琲

みんなが楽しみモーニング
笑顔でお待ちしています

有限会社 ベルジュ アダチ

〒912-0053 福井県大野市春日 1-11-5
設　　立：1965年（昭和40年）6月
代 表 者：代表取締役　足立 秀樹
資 本 金：800万円
従業員数：5名
就業時間：8時40分～17時40分/10時～19時
連 絡 先：0779-66-5489（担当者:足立）
U　R　L：http://www.adachi-adachi.com/

Search!!

こんなことをしている会社です

○店頭売上100%の販売業です。
○取扱品は宝石、メガネ、時計、補聴器です。
○宝石の売上構成比が70%あり、宝石の品揃えや売上は奥越No.1です。
○平成27年6月に創業50周年を迎えました。

社屋外観

店舗内寛ぎコーナー

貴金属コーナー

メガネコーナー

我が社のウリ！

「こころのオアシス」
アダチに行くと元気になれる 明るくなれる

・地域になくてはならない店、愛され必要とされる店を目指す。
・仕事に誇りを持ち、仕事を通じてお客さまのファッション文化の向上に努める。

仕事を見てみよう!!

接 客
お客さまに満足いただけるサービスや情報を提供します。

アフターサービス
お買い求めいただいた商品のメンテナンスを行います。

商品の販売全般
宝飾貴金属やメガネ時計の販売を行います。

どんな仕事があるの？

販売、販売促進業務
接客、商品販売、サービス提供業務

メンテナンス業務
時計の電池交換や宝石の修理、メガネレンズの加工

事 務
経理全般及び顧客管理、在庫管理業務

インタビュー

働く人

ベルジュ アダチは
その人にとってのオアシスの存在であることを追求しています。

「オアシス」の解釈が人それぞれ違うところが難しくもあり、楽しいところでもあります。
お客さまから「ありがとう」と言われた時に喜びを感じます。
この仕事、大変そうと思うでしょうか?
面白そうと思うでしょうか?

心のオアシス ベルジュ アダチ Belle Jour ADACHI

有限会社伊藤文具店

〒912-0053　福井県大野市春日１丁目 9-22
設　　立：1968年（昭和43年）3月
代 表 者：代表取締役　伊藤 修二
資 本 金：500万円
従業員数：4名
就業時間：8時～21時
連 絡 先：0779-66-4507（担当者:伊藤）

こんなことをしている会社です

○文房具の販売
○OA機器の販売からアフターフォロー
○事務機器の販売からアフターフォロー

我が社のウリ！

全てはお客さまのために

文具から事務機器・OA機器までそろうお店です。
各分野のエキスパートたちが、お客さまのご要望にできる限りお応えいたします。
『えんぴつ1本からお届けします。』

仕事を見てみよう!!

【店頭販売の流れ】

〈 店頭販売 〉
接客、レジ打ち、電話注文の対応。

〈 在庫商品のチェック 〉
店頭商品の補充、在庫商品の数量を確認し管理する。

〈 発注･納品対応 〉
不足商品や新商品を発注し、卸業者からの納品チェックをする。

〈 経理 〉
売上･出金伝票、仕入･売上伝票などの入力を行い、売上･数量･商品など販売管理を行う。

【営業の流れ】

〈 営業 〉
学校、会社に文房具、PC･コピー機などのOA機器を売り込む。
新商品や新システムのサービスを提案する。

〈 受注･在庫確認 〉
お客さまの希望する商品の注文を受注。
在庫がなければ、メーカーから商品を取り寄せる。

〈 納品･配達 〉
商品を配達し、納品する。

〈 アフターフォロー 〉
お客さまに納入した商品のメンテナンスチェック。
不具合があれば、交換･修理をする。

どんな仕事があるの？

販 売
電話対応、接客、販売

配 達
電話などでご注文いただいた品物を配達

営 業
新商品のPRから納品商品のアフターフォロー

インタビュー 働く人

田 田中（たなか）　久美子（くみこ）さん
商品知識を増やし、お客様のご要望に応えられる様、提案させていただきます。

川 川端（かわばた）　絵里（えり）さん
少しでもお客様のお役に立てる様に心がけています。

笹 笹嶋（ささじま）　千加子（ちかこ）さん
また覗いてみたいな！と思っていただける伊藤文具ファンを増やせるよう頑張っています。

廣 廣瀬（ひろせ）　亜耶子（あやこ）さん
フットワークの軽さが自慢。

{ この会社に入社した動機は？ }

廣 就職活動中に募集しているという話を聞き、車の運転も好きだし、体を動かすほうが好きなので、配達の仕事も楽しいかも！?と思ったからです。

川 知人に紹介してもらい、自分の得意なことを活かせるのではないかと思ったからです。

{ 入社時の会社の印象は？ }

廣 みんなともてやさしくて、話しやすい人達ばかりです。

川 社員みんなが仲良く和気あいあいとして働きやすいと思いました。

{ コロナウイルス感染症でお仕事に変化はありますか？ }

廣 施設内の立ち入り禁止が多く、受付でのやり取りが主流になってきました。そのため担当の方とお話ができなくなり、淋しく思います。

川 例年需要のある商品が今年は無くなり、とくに春休み・夏休みはいつもと違う店頭のレイアウトになりました。

{ 仕事へのこだわり }

廣 笑顔で明るく対応し、配達の時には順路を考えて最短で届けられるように心がけています。

川 夏休みの時期には“夏休みの宿題コーナー”を作ることができなかったので、今年は各メーカーの陳列コンテストに力を入れました。

{ これから就職する若者へのメッセージ }

廣 自分のやりたい事をするのが一番だと思いますが、大野でもできる事がたくさんあると思います。県外に行っても、経験を活かして大野に帰って活躍してほしいです。

川 興味を持ったことは何でもチャレンジして、たくさん経験を重ねて自分に合った仕事を見つけると良いと思います。

株式会社かじ惣

〒912-0023 福井県大野市中荒井 1 丁目 1001 番地
設　　立：1950年（昭和25年）3月（創業明治元年）
代 表 者：代表取締役 社長　星野 美樹
資 本 金：1,000万円
従業員数：240名
就業時間：7時～21時
連 絡 先：0779-65-8686(担当者:小山)
U　R　L：http://www.kajiso.com./

Search!!

こんなことをしている会社です

○食品スーパーマーケットの展開

- ヴィオ店……大野市鍬掛17-17-1
- リブレ店……大野市月美町4-6
- 勝山店……勝山市荒土町新保4-2-1
- 丸岡インター店……坂井市丸岡町里丸岡2-2

本部

リブレ店

店内①

店内②

我が社のウリ！

明治元年から変わらぬ基本「感謝」「ありがとう」の店づくり

家訓の生きるお店です。
一、腹を立てず、気を長く、近所を大切に。
一、今日だけは怒らず、腹を立てず、みな仲良く感謝。
一、今日だけは心配するな。
一、来る客も帰る客も福の神、御蔭で感謝の日送る。
一、嘘をつくな。正直であれ。
一、愛なき人生は暗黒なり。汗なき社会は堕落なり。

仕事を見てみよう!!

お客さまの食卓に並ぶまで

仕　入
バイヤーが市場等で品定めをして仕入れます。

▶

検品・商品チェック
仕入れた商品のチェックを行います。

▶

商品化
お客さまに提供するために、包装や値付け、加工を行います。

◀

陳　列
出来上がった商品を各部門ごとに並べます。

◀

レ　ジ
お客さまにご購入いただいた商品の会計をして、商品がお客さまの元へ行きます。

どんな仕事があるの？

本　部
経理や労務管理、店舗管理を行う部門です。

生鮮部門
生鮮（青果、精肉、鮮魚、惣菜）食品の仕入から陳列、販売を行う部門です。

レジ部門
お客さまが購入された商品の精算を行う部門です。

加工センター・惣菜部
かじ惣オリジナルの「手造りお惣菜」を製造し各店へ届けております。

インタビュー 働く人

当社は、働きやすい環境整備をすすめています
R2.3月3日　大野市働き方改革推進企業に認定されました。

{ それぞれのお店や部門で活躍されている方々に仕事への意気込みを聞きました。}

酒井（さかい）　勝司（かつし）さん
［ 平成 12 年入社、精肉バイヤー ］

私は精肉部門のバイヤーを任されています。お肉は、ただ切って並べればいい単純作業に思われがちですが、私たちは、常にお客さまの視点に立ち、お客さまが食べやすいように、お客さまが選びやすいように、お客さまがお買い求めやすいようにを心掛け、一つ一つ真心を込めて作業しています。

前田（まえだ）　昌宏（まさひろ）さん
［ 平成 6 年入社
商品部副部長兼水産バイヤー ］

私は水産バイヤーとして市場に行って魚を買い付けたりパソコンを使って販売計画や結果検証など、意外と包丁を持つ時間が少ないですが魚が大好きです!どこよりも鮮度の良い魚、おいしいお魚を追い求め、お客様から「昨日のお魚、おいしかったよ!」の一言をバネにこれからも頑張っていきます!

北澤（きたざわ）　拓也（たくや）さん
［ 平成 18 年入社、青果バイヤー ］

入社して以来、青果部門（野菜、果物）を担当させていただいています。1日の食卓の中で、必ずといっていいほど野菜を使った料理があると思います。野菜は、日々の食卓に欠かせないアイテムです。お客さまがどうしたら喜んでくれるか?どうしたらまた買い物にきてくれるか?試行錯誤の毎日ですが、「ありがとう」のたった一言で、一生懸命考えたことがすぐにむくわれます。

田中（たなか）　万里子（まりこ）さん
［ 平成 22 年入社、レジトレーナー ］

私はレジトレーナーとして「かじ惣レジチェッカー」が常に感謝の気持ちを忘れず、最高の「笑顔、心遣い、挨拶、正確さ」でお客様のおもてなしが出来るように、日々取り組んでおります。
お客様から「ありがとう」を言って頂いた時には嬉しさと同時にやりがいを感じる瞬間です。

株式会社 平成大野屋

〒912-0081 福井県大野市元町１番２号
設　　立：1999年（平成11年）6月
代 表 者：代表取締役　田中 雄一郎
資 本 金：3,000万円
従業員数：17名
就業時間：9時～18時
連 絡 先：0779-69-9200
U R L：http://www.h-onoya.co.jp/

Search!!

こんなことをしている会社です

○大野市アンテナショップ『結楽座』にて特産品の販売・流通
○地場産食材を活用したレストラン『はいから茶屋』の運営
○多目的ホール『平蔵』の運営・貸館業務
○体験学習施設『二階蔵』の企画・運営
○無料休憩施設『藩主隠居所』の運営

大野市アンテナショップ
お土産店【結楽座】

地場産食材レストラン
【はいから茶屋】

洋館

平蔵

二階蔵

我が社のウリ！

大野市のさまざまな魅力を全国に向けて発信する第三セクター

(株)平成大野屋は、商業活動を展開する市民参加型の第三セクター方式による地域おこし会社として、平成11年6月に設立しました。大野市を訪れる観光客へのおもてなしや、市民との交流を軸にさまざまな事業を展開しています。
・地場産品の全国販売や土産品の開発・提供
・市民と観光客のネットワークづくりの場の提供
・『結の故郷越前おおの』のファン拡大

仕事を見てみよう!!

お客さまの笑顔と感動を求めて、どんどん新しいことに挑戦しています。

『大野市っておもしろい!』を創造するために、ヒト・モノ・コトを結びつける大切な仕事を担当しています。

「辛口のお酒はどれですか?」
「大野駅へはどう行くの?」
お客さまへの最高のおもてなしに向けて、スタッフは日々【大野市】を学んでいます。私たちが販売するもの、それは大野市の"魅力"なんです。

レストランのスタッフ全員で開発した
人気メニュー【天空カレー】
雲をどう表現するか…
難題もみんなの知恵で解決!

大野市の"おいしい"を都市圏へ!都会のお客さまとの会話は、魅力を伝えることの"喜び"を倍増してくれます!

どんな仕事があるの?

レストラン運営

○季節の地場産食材を活かしたお料理の提供
○名水を活かしたお飲物や名物の和洋菓子をカフェにて提供　など

公園施設管理

○結ステーション一帯の環境整備

アンテナショップ運営

○特産品の店舗販売
○ネットショップの運営
○都市圏への出向宣伝による特産品の販売と情報発信　など

展示・体験・施設運営

○展示･体験の企画管理
○ミニコンサートや講演会、展示会などを楽しむ創造空間の管理

企画・事務

○ホームページやDM等での情報発信
○新商品開発のサポート
○TV、新聞等の取材対応
○経理業務　など

越前大野城のふもと結ステーションで、県内外から訪れるお客様の観光の玄関口としてレストランや特産品店、体験施設などでお客様をお迎えしています。

お客様に「越前おおの」の魅力を体験していただき、「大野は良いところねぇ」「大野っておもしろい!」「また来たいね」と言っていただけるよう従業員一同頑張っていますが、お客様から大野の魅力を教えていただく事も多いので、私たち自身がもっと大野の魅力を感じて、その感動を市内外に発信していきたいと思っています。

小売業 | 自動車小売業

Honda Cars 大野
株式会社 ホンダテラル福井

〒912-0022 福井県大野市陽明町3丁目1601
設　　立：1971年（昭和46年）6月
代 表 者：代表取締役　野尻 雅裕
資 本 金：1,000万円
従業員数：11名
就業時間：8時45分～17時30分
連 絡 先：0779-65-3133（担当者:野尻）
U　R　L：http://www.hondacars-onohigashi.jp/

Search!!

こんなことをしている会社です

○ホンダ車の正規ディーラー
自動車の販売･整備、自動車保険･カー用品の販売

我が社のウリ！

元気・チームワーク

県内で12あるホンダ正規ディーラーです。
ベテランから若手までバランスのよい人員構成でチームワークが良いです。
特に若いスタッフは元気がいいです。
大野･勝山にお住まいの方と直接お付き合いをして、「車のことはこの店に任せた」といってもらえる店を目指しています。

仕事を見てみよう!!

営業（査定）

サービス（整備）

事 務

どんな仕事があるの？

当社は、働きやすい環境整備をすすめています

営 業
主にホンダ車を販売してアフターサービスをする仕事

事 務
車の登録や車検の手続き、ご来店のお客さまの受付をする仕事

整 備
お客さまがお乗りの車を安心して長く乗ってもらえる整備をする仕事

働く人

㈱ホンダテラル福井　社員の方々です

新車ご購入のお客様からこのような声をいただきました

男 性（普通自動車購入）
スタッフの対応が丁寧だった。担当者以外のスタッフも同様で、お店の一体感がある。

女 性（軽自動車購入）
家族全員の事を考え、保険を検討してくれた。ありがたかった。

男 性（普通自動車購入）
価格の相談に親身になって一緒に考えてくれたところや、どのような質問に対しても細かく丁寧に答えてくれました。車について詳しく知らない人でも分かりやすい説明だった為、とても分かりやすかったです。

女 性（普通自動車購入）
担当営業スタッフの方は、親身に対応して頂いて、満足のいく交渉をして下さいました。（中古車も考えていたので）値段のことだけを考えると中古車や他車の方が価格は安かったのですが、今後のお付き合いを考え、決めさせて頂きました。

男 性（軽自動車購入）
いつでも気持ち良く応対、対応してくれる。こちらの想定以上のサービスを提供してくれる。

当社の企業推薦でホンダの自動車大学校「ホンダ学園」への入学から卒業・就職までを応援します。

特典1. 入学試験の筆記試験免除と選抜料2万円の免除します
特典2. 自宅から試験会場への往復交通費支給します
特典3. 入学金14万円（半額）免除します
特典4. 1年間の寮費28.8万円免除します
特典5. 年間授業料の半額49.5万円（2年分）は奨学金制度を利用し卒業後の奨学金は全額支援します（弊社の面接合格者のみ）

※その他詳細は、お問い合わせください