

価格戦略セミナー

スマホ1台が、あなたの“お店・サービスの現場”を「世界へのショールーム」に変える。

～編集なしの「生配信」こそが、相場の数倍の価格を証明する唯一の手段～

原材料高騰により、値上げは避けられない2026年。しかし、「ただ値上げしただけ」の商品は選ばれません。お客様が迷うのは価格が高いからではなく、「その価格に見合う価値（納得感）」が伝わっていないからです。写真と文章だけのネットショップで、あなたの商品は本当に伝わっているでしょうか—香り、音、温度、職人の息遣い。見えない価値が見えないままでは、「高い」と判断されても無理はありません。

本セミナーでは、スマートフォン1台・自社現場から始められる「ライブコマース（生配信販売）」を活用し、価格に納得感を与える“価値の見せ方”を学びます。編集されたCMではなく、嘘のない生の姿こそが、プレミアム価格を正当化する最大の武器。ITが苦手でも、話すのが得意でなくても問題ありません。飾らない生産者の言葉は、むしろ富裕層の信頼を掴みます。

大野にしながら全国の顧客と“対面商売”を実現する、新しい販売スタイルを手に入れませんか。

日時

令和8年 **2月20日(金)**

19:00～21:00

セミナー終了後、希望者を
対象に個別相談会あり

場所

大野商工会議所 第1・2研修室

内容 【第1部】（座学：50分）

第1章：「安売り」はもう卒業。高く売するための「証拠」とは？

第2章：筆一本で、あなたの「真心」を売る方法

【第2部】（ワーク：60分）

第3章：お客様に伝えたい「3つの自慢」を探そう

第4章：穴埋めするだけ。「魔法のお手紙」作成

第5章：声に出して届けよう。隣の人への読み聞かせ。

対象 サービス業、小売業、製造業その他

自社商品・サービスの高付加価値化に興味のある方

定員 15名

受講料

無 料

講師：戦略組織コンサルティング合同会社

代表 **村上 統朗 氏 (Ph.D.)**



1970年生まれ。大学卒業後メーカー、流通業を経験後、大学院に進学。卒業後、外資系コンサルティングファーム アーサーアンダーセン、アーンストアンドヤング等を経て現在に至る。実務およびコンサルティングにて数多くの新規事業立ち上げ、立ち上げ支援に携わる。現在、新規事業実務と新規事業コンサルティングの両方の立場を経験したことを十二分に活かし、戦略と組織、理論と実務、リアルビジネスとネットビジネスの両アプローチから中小企業の新規事業支援に全面的に携わっている。

お申込み・お問合せ

大野商工会議所・
中小企業相談所

Tel. **66-1230**

Fax. **65-6110**

※オールふくい取引適正化事業補助金



↑受講申し込み可能です。

価格戦略セミナー

受講申込書

大野商工会議所 行 **FAX.0779-65-6110**

事業所名		所在地	
業 種		TEL/FAX	
役職・氏名		E-mail	

※ご記入いただいた個人情報は、当セミナーの連絡に使用いたします。